



Boletín Americanista

Universidad de Barcelona
Facultad de Geografía e Historia
Área de Historia de América

Año LXVIII. 1, Barcelona 2018

76

BOLETÍN AMERICANISTA

BOLETÍN AMERICANISTA 76



UNIVERSITAT^{DE}
BARCELONA

Edicions

ÍNDICE / CONTENTS

In memoriam: Gabriela Dalla-Corte Caballero	9
---	---

DOSSIER

<i>Estructuras de poder. Un análisis sobre las relaciones del sistema político y grupos económicos en el continente americano en los siglos XIX y XX / Power structures. An analysis of the relations of political power and economic groups in the Americas in the 19th and 20th centuries</i> Coordinación: María Antonia Peña Guerrero, Manuel Talamante Pérez	11
---	----

Presentación / Presentation	13
--	----

Elisa Grandi. <i>Élites, modernización y redes de negocio transnacionales en Colombia (1920-1935) / Elites, modernisation and transnational networks of business in Colombia (1920-1935)</i>	17
---	----

Juan Manuel Cerdá. <i>La política detrás de las políticas de intervención económica en la década de 1930 en la Argentina / The politics behind the policies of economic intervention in 1930s Argentina</i>	31
--	----

Manuel Talamante Pérez. <i>Relaciones de poder económico y político. El caso de una actividad económica como el tranvía a caballo en el Uruguay de la modernización (1865-1903) / Relations of economic and political power. The case of an economic activity like the horse-drawn tram in the Uruguay of the modernization (1865-1903)</i>	49
--	----

Jesús Méndez Reyes. <i>Poder político, economía y empresariado en el siglo XIX mexicano. Reflexiones desde la historia regional / Political power, economy and entrepreneurs in 19th century Mexico. Reflections from regional history</i>	71
---	----

Clara Pérez Fabregat. <i>Comercio, guerra y poder político en el nuevo orden republicano en El Salvador, 1840-1860 / Trade, war and political power in the new republican order in El Salvador, 1840-1860</i>	93
--	----

ARTÍCULOS / ARTICLES

José Luis Caño Ortigosa, Yu Chung Lee. <i>Comercio y cargazón en el Galeón de Manila: el Santo Cristo / Trade and cargo in the Manila Galleons: the Santo Cristo</i>	115
---	-----

María Montserrat León Guerrero, Jesús María Aparicio Gervás. <i>La Controversia de Valladolid, 1550-1551. El concepto de igualdad del «otro» / The Controversy of Valladolid, 1550-1551. The concept of equality of the “other”</i>	135
--	-----

Darío Gabriel Barriera. <i>Hernandarias de Saavedra en la historiografía rioplatense, o las raíces coloniales de un nacionalismo criollo / Hernandarias de Saavedra in the historiography of Río de la Plata, or the colonial roots of a creole nationalism</i>	155
--	-----

Jessica Estela Blanco. <i>Ser un dirigente sindical cristiano luego de 1955. El jocismo durante los gobiernos de la «Libertadora» / Being a Christian Union leader after 1955. Jocism during the Government of the “Liberating Revolution”.</i>	177
--	-----

Yolanda de Paz Trueba. <i>Crecer fuera de casa. Madres y niños ante la pobreza en la campaña bonaerense / Growing away from home. Mothers and children facing poverty in the Buenos Aires countryside</i>	199
--	-----

RESEÑAS / REVIEWS

Marietán, María del Carmen. <i>Aspectos de la sociedad argentina a través de una parte de la obra literaria de Manuel Gálvez.</i> Córdoba, Argentina: Ediciones del Boulevard, 2016, 179 págs. Cristian Hernán Doglio	217
---	-----

Márquez Macías, Rosario (ed.). <i>De Palos al Plata. El vuelo del Plus Ultra a 90 años de su partida.</i> Sevilla: Universidad Internacional de Andalucía, 2016, 241 págs. Aida Rodríguez Campesino	218
---	-----

Robledo Yugueros, María del Rocío [et al.]. *Más allá de la guerra: aportes para el debate contemporáneo.* Asunción: Secretaría Nacional de Cultura, 2016, 158 págs.
 Fábio Luiz de Arruda Herrig 220

Schmieder, Ulrike. *Nach der Sklaverei. Martinique und Kuba im Vergleich.* Berlín: Lit. Verlag, 2.^a edición revisada y extendida, 2017, 448 págs.
 Marta Hidalgo Pérez, Mathias Müller 224

In memoriam:

Gabriela Dalla-Corte Caballero

Conocimos a Gabriela Dalla-Corte en 1995 cuando, tras obtener una beca del Ministerio de Educación del Estado español, llegó a Barcelona con el objetivo de realizar los estudios de doctorado tras su admisión en el programa impartido entonces por nuestra Sección de Historia de América y África. Aunque inicialmente su interés primordial fueron los estudios de género, a los que había dedicado algunos trabajos en su Rosario natal, la localización de unos fondos documentales sobre migrantes catalanes al Cono Sur la llevaron a desarrollar un proyecto investigador en torno a la trayectoria vital de un emigrante catalán, Josep Alsina i Vergés; este, llegado al Río de la Plata en los últimos años del siglo XVIII devino posteriormente un miembro significativo de la sociedad bonaerense. La investigación, que se desarrolló en el seno del Taller de Estudios e Investigaciones Andino-Amazónicas, fue presentada con éxito en 1999, y ya entonces estaba preparando una segunda investigación para la obtención del doctorado en Antropología, que concluyó en 2000. El doctorado en Historia le permitió incorporarse como profesora a la Sección de Historia de América y África en el curso 2000-2001, habiendo impartido desde entonces asignaturas en la entonces Licenciatura de Historia, más tarde Grado, y también en el Máster en Estudios Latinoamericanos.

Las tareas docentes desarrolladas a partir de entonces, que la llevaron también a dictar cursos y seminarios en universidades foráneas, fueron paralelas a las investigadoras, a las que se dedicó con ímpetu y excelentes resultados. Así lo acreditan tanto la presentación de ponencias en innumerables reuniones científicas nacionales e internacionales como la publicación de monografías, capítulos en obras colectivas y un significativo número de artículos en revistas científicas.

Las líneas de investigación prioritarias desarrolladas por Gabriela han sido varias y centradas en el Cono Sur —Argentina y Paraguay fundamentalmente. La primera línea fue la construcción del estado-nación, estudiando en particular la conformación de espacios regionales, las funciones cumplidas por la educación y la adquisición de la ciudadanía. Una segunda línea fue la referida al estudio de las migraciones y las relaciones socioeconómicas, y en algunos casos culturales, entre Cataluña y la región rioplatense; línea de investigación que la llevó, en estos últimos años, a ocuparse del estudio de los brigadistas paraguayos en la guerra civil española. Trabajo este último en el que, como había hecho

en algunas de sus Investigaciones anteriores, utilizó las fotografías como fuente documental.

Paralelamente a sus tareas docentes e investigadores, Gabriela, argentina por encima de todo, con nacionalidad italiana y también, española, tras su permanencia por más de tres lustros en Barcelona, se ocupó también desde el compromiso político de la situación de los inmigrantes llegados, fundamentalmente, de América Latina.

En fin, su disponibilidad y capacidad de trabajo hizo que se involucrara en tareas de gestión, y eso la llevó a formar parte por un lado, de la Junta de la Asociación Española de Americanistas, en el seno de la cual impulsó, junto a otros investigadores, la publicación de *Navegamérica*; por otro, a ocupar la Secretaría de la Facultad de Geografía e Historia. Finalmente, de la dirección del *Boletín Americanista*, cargo que desempeñó durante tres años hasta que sus fuerzas le impidieron seguir.

**Profesores/as del Área de Historia de América
Sección Historia Antigua, Historia de América y África**

DOSSIER

Estructuras de poder. Un análisis sobre las relaciones de poder político y grupos económicos en el continente americano en los siglos XIX y XX / *Power structures. An analysis of the relations of political power and economic groups in the American continent in the 19th and 20th Centuries*

Coordinación:

**María Antonia Peña Guerrero
Manuel Talamante Pérez**

Presentación / Presentation

A consecuencia de las legitimaciones propias realizadas por las élites o grupos de poder en América Latina tras las revoluciones de Independencia, se produjeron transformaciones en todos los países del continente. Dichos cambios, basándose en los ideales liberales y asentados en los valores tradicionales de la sociedad del nuevo mundo, favorecieron que las antiguas élites acumularan la casi totalidad de la riqueza de los nuevos Estados que se conformaron; y, en otros casos, facilitaron el nacimiento de nuevas fortunas y linajes. Este acaparamiento de capitales y patrimonio ayudó a que miembros destacados de la alta sociedad latinoamericana obtuvieran con suma facilidad las bancadas de los nuevos parlamentos. Por medio de la acumulación de capitales y de sus actividades económicas, sus carreras políticas tenían asegurada una nueva fuente de ingresos y, aunque los grandes cambios quedaban a veces lejos de su alcance, no dejaban de influir en el devenir diario del país. Analizar y trabajar sobre los vínculos entre estos dos espectros de ámbito local nos dará una perspectiva generalista del entramado estudiado.

El objetivo de esta compilación es comprobar si las estrategias y el funcionamiento de las estructuras estudiadas desde lo micro y local de cada contribución tienen las mismas características y aplicación en el continente americano. Asimismo, analizar las relaciones entre las formaciones de redes económicas y redes políticas nos permitirá ver los vínculos que se establecieron en la conformación de los nuevos Estados o en la consolidación de los nuevos sistemas que durante todo el siglo xix se suceden en tierras americanas y continúan durante el xx.

El interés y la importancia de este dossier, desde una perspectiva histórica, radica en mostrar uno de los temas más controvertidos de la actualidad: la unidad de las fuerzas sociales, políticas y económicas en manos del poder empresarial. No podemos olvidar que el origen de la fuerza de este entramado reside en muchas de las prácticas que empezaron a asentarse en el interior de las fronteras latinoamericanas hace más de un siglo. Determinar la naturaleza de las relaciones entre los grupos de poder económico y político es vital para comprender las dinámicas y las transformaciones producidas bajo el sistema económico que las desarrolla y en las que nos basaremos en esta compilación científica. Todo ello será abordado por los autores y autoras participantes en el dossier a lo largo de las páginas que siguen, tomando como referente diversos países de la geografía latinoamericana desde la Independencia hasta mediados del siglo xx, y dándonos una perspectiva de lo vivido en el matrimonio «poder político» y «poder económico» con casos que analizan diversos campos y actividades económicas y la influencia o el papel desempeñado por el Estado y/o los grupos de influencia.

La contribución de Elisa Grandi contribuye al debate aquí planteado desde una perspectiva relacional. Se centra en la eficacia de los préstamos a escala internacional, nacional y local, para comprobar la instrumentalización que de los

mismos se hizo por parte de los grupos privilegiados para la «modernización del país». Relevante es el papel desempeñado por los actores y las entidades locales en las negociaciones de estos préstamos, junto con las relaciones con los bancos estadounidenses, que crearon una primera red de actores locales e internacionales, que convirtieron el crédito internacional en un recurso de la política local y nacional colombiana.

Juan Manuel Cerdá nos habla sobre el papel del Estado argentino en el fomento y sostenimiento del sector vitivinicultor por mediación de la unificación de impuestos internos y la creación de la Junta Reguladora de Vinos de 1934. Se observa en el trabajo la intromisión del Estado en materia económica, velando en la mayoría de los casos por los empresarios del sector. Los acuerdos políticos y estatales requerían de las oligarquías provinciales y, en especial, de las radicadas en las economías regionales para aplicar dichos gravámenes y, en cierta medida, beneficiaban los intereses «de los sectores involucrados», lo que confirmaba la relación entre poder económico y político en la Argentina de la época.

Manuel Talamante expone el caso de la élite que, durante el período conocido como la Modernización y el Militarismo en el Uruguay, conjugó sus beneficios políticos con los empresariales en una actividad económica como lo fue la del tranvía a caballo. Analizando los diversos directorios de las empresas, junto con las bancadas públicas, se observan datos interesantes que certifican la total connivencia y relación de intereses entre un grupo de la élite política y económica del Montevideo de finales del siglo xix.

Jesús Méndez aborda dichas relaciones desde una perspectiva regional en la historia de México. El desarrollo que este país tuvo a lo largo del siglo xix fue distinto dependiendo de la región y el papel del empresariado local fue el basamento sobre el que se sustentó este proceso. Méndez nos muestra en su trabajo el crecimiento y desarrollo de «grupos regionales» que favorecieron la instalación de rutas comerciales para el comercio entre la capital y estas zonas, lo que benefició a ciertos Estados a comienzos del siglo xx, pero haciéndolos ingresar en los ejes de influencia estadounidense. En su trabajo aporta una cronología de hechos y relaciones del poder político y económico a lo largo del siglo xix.

El dossier concluye con el artículo de Clara Pérez Fabregat en el que la autora reflexiona sobre los vínculos políticos y económicos de San Salvador desde un prisma muy interesante: la guerra. Un espacio que, según ella, se convierte en una oportunidad para los negocios y la política. Será en estos momentos en los que se conectarán las minorías dominantes para entrar en los circuitos de poder y en la toma de decisiones en la dimensión local y estatal.

Con lo expuesto hasta aquí, podemos subrayar la debilidad que afectó a casi todos los ejemplos presentados en esta compilación y la notable injerencia de los grupos de presión o grupos de «socios y amigos» para influir de una forma u otra en el devenir político y gubernativo de los países aquí tratados. Creemos que, con lo ofrecido en este dossier, se ilumina un espacio historiográfico que

permitirá en el futuro comprender mejor las relaciones de poder económico y político en América Latina en el período elegido, abriendo, al mismo tiempo, una multiplicidad de líneas de investigación comparada sobre el tema.

María Antonia Peña Guerrero
Manuel Talamante Pérez

Fecha de recepción: 20 de septiembre de 2017

Fecha de aceptación: 26 de enero de 2018

Fecha de publicación: 2 de mayo de 2018

ÉLITES, MODERNIZACIÓN Y REDES DE NEGOCIO TRANSNACIONALES EN COLOMBIA (1920-1935)

**Elites, modernisation and transnational networks
of business in Colombia (1920-1935)**

Elisa Grandi
Université Paris 7 Diderot, Francia

Resumen: Por mediación de un análisis relacional de diversas entidades, comprobaremos los vínculos que las élites económicas colombianas influenciaron en las políticas de préstamos con los países extranjeros. La influencia de Estados Unidos será una tónica a tener en cuenta en el desarrollo de estas operaciones y este trabajo mostrará un proceso particularmente interesante no solo por el impacto que tuvo en la economía colombiana, sino también por su conexión con los programas de desarrollo económico financiados por las agencias internacionales en el país, en la segunda mitad del siglo xx.

Palabras clave: préstamos, Colombia, análisis relacional, economía, negociaciones.

Abstract: By means of a relational analysis of diverse entities, we will verify the associations through which the Colombian economic elites influenced policies of lending with foreign countries. The influence of the USA must be considered in the development of these operations, and this study will highlight a particular process of interesting not only for its impact on the Colombian economy, but also for its relationship with programs of economic development financed by the international agencies in the country in the second half of twentieth century.

Keywords: lending, Colombia, relational analysis, economic, negotiations.

Introducción

Los procesos de modernización en Colombia en los años veinte y treinta han sido ampliamente explorados por los fundamentales trabajos de José Antonio Ocampo, Santiago Montenegro y Rosemary Thorp, hasta el más reciente análisis de James Henderson. Estos trabajos han demostrado que dicha modernización fue impulsada prevalentemente por los capitales provenientes de las exportaciones de café, que fueron invertidos en el sector industrial, así como en las infraestructuras necesarias para facilitarlo (Ocampo y Torres, 1988; Ocampo y Montenegro, 1984; Thorp, 1984; Henderson, 2001).

Nuestra contribución se propone explorar un aspecto complementario de esta dinámica, analizando el crédito financiero internacional proveniente del mercado financiero norteamericano, a través de una red de actores locales e internacionales, que comprendían a los agentes financieros de los bancos compradores de los bonos y los políticos o emprendedores colombianos que participaban en las negociaciones para que se obtuvieran estos créditos.

Los años tratados corresponden a la primera fase de masiva inyección de capital norteamericano en el país, bajo la forma de préstamos negociados en los mercados estadounidenses. Esta etapa fue definida ya durante los años treinta como «diplomacia del dólar», entendiendo la expresión como una política extranjera basada en la concesión de créditos e inversiones en los países latinoamericanos, como garantía de dominio y control del área. Se trata de un proceso particularmente interesante no solo por el impacto que tuvo en la economía colombiana, sino también por su conexión con los programas de desarrollo económico financiados por las agencias internacionales en el país, en la segunda mitad del siglo xx. De hecho, una de las principales consecuencias fue la constitución de una red que vinculaba actores colombianos e internacionales en un espacio de acción común interamericano. La inserción de las élites económicas y políticas colombianas en el sistema interamericano contribuyó de manera esencial a la credibilidad del país frente a las organizaciones internacionales. Organizaciones como el Banco Mundial y el Banco de Exportaciones e Importaciones empezaron a actuar sistemáticamente en el país a partir del final de los años cuarenta e intensificaron su presencia durante los años cincuenta. Colombia se volvió en un laboratorio para evaluar las políticas de desarrollo y la recepción de los programas internacionales en los países llamados «en desarrollo». Los mismos actores protagonistas de las negociaciones durante los años veinte resultaron cruciales en las interacciones con las organizaciones internacionales en el período analizado.

Nos preguntamos entonces cuáles fueron los orígenes de la estable relación entre crédito internacional e instituciones y actores económicos colombianos. Para abordar el tema, nos valemos de una documentación muy variada. Hemos utilizado las memorias de Hacienda, por todo lo que concierne a las políticas públicas nacionales en relación con el destino del crédito internacional. Las estrategias locales, de otro lado, salen a la luz a través de un conjunto de docu-

mentos publicados por las entidades que han contratado los préstamos, como la municipalidad de Bogotá y la de Medellín.

Hemos podido identificar a los actores centrales en las negociaciones, tanto de ámbito local como nacional. Los papeles de Carlos Lleras Restrepo, ministro de Hacienda en 1938, nos permitieron reconstruir las estrategias del gobierno para negociar el pago de la deuda después de la moratoria en 1935. Estas fuentes han sido completadas por otro material publicado por el Gobierno colombiano. Sobre todo las actas de las audiencias del Senado de Estados Unidos, en 1932, que contienen informaciones muy detalladas sobre los préstamos otorgados y sus beneficiarios.¹ Finalmente, nos apoyamos en los Foreign Records of United States, que colectan la correspondencia entre la embajada estadounidense en Bogotá y los informes de las reuniones del Departamento de Estado y de otras agencias federales.

A partir de esta documentación, el texto se propone reconstruir la red transnacional y los mecanismos de inserción de las élites colombianas en las relaciones interamericanas en los años veinte y treinta. Mostraremos los mecanismos a través de los cuales estos préstamos permitieron a empresarios y políticos colombianos integrar el sistema interamericano, por lo que concierne a las relaciones diplomáticas y económicas. Después de haber reconstituido el contexto en el que estas negociaciones tuvieron lugar y los actores involucrados, analizaremos la evolución de estos préstamos hasta el default declarado por el país en 1935. A continuación, nos concentraremos sobre el default mismo. No se tratará de observar sus causas, cuanto de analizar la respuesta de los políticos locales y nacionales frente al Gobierno estadounidense que prepararon el proceso de repago de la deuda, a partir del 1941.

1. «Prosperidad a debe» y diplomacia del dólar: élites colombianas y préstamos internacionales, 1925-1932

El período llamado «prosperidad a debe» se caracteriza por la difusión de programas de modernización, especialmente en el sector industrial y en la infraestructura, que comienza con un flujo masivo de capital extranjero, especialmente estadounidense, proveniente de la venta de bonos nacionales y locales por los bancos comerciales estadounidenses. Siguiendo una dinámica empezada a principios de los años veinte y difundida en toda América Latina, Estados Uni-

1. United States, Congress Senate Committee on Finance (1931). *Sale of Foreign Bonds Or Securities in the United States: Hearings Before the Committee on Finance, United States Senate, Seventy-Second Congress, First Session, Pursuant to S. Res. 19 a Resolution Authorizing the Finance Committee of the Senate to Investigate the Sale, Flotation, and Allocation by Banks, Banking Institutions, Corporations, Or Individuals of Foreign Bonds Or Securities in the United States*. U.S.: Government Printing Office.