

GUÍA PRÁCTICA DE HISTORIA ECONÓMICA MUNDIAL

Departamento de Historia e Instituciones Económicas



UNIVERSITAT DE BARCELONA



GUÍA PRÁCTICA DE HISTORIA ECONÓMICA MUNDIAL

Departamento de Historia e Instituciones Económicas

Publicacions i Edicions



UNIVERSITAT DE BARCELONA



1. LAS ECONOMÍAS EUROPEAS PREINDUSTRIALES	1
2. LA REVOLUCIÓN INDUSTRIAL (1780-1830)	25
3. LA DIFUSIÓN DE LA INDUSTRIALIZACIÓN	39
4. LA ECONOMÍA INTERNACIONAL EN EL SIGLO XIX	67
5. LA PRIMERA POSGUERRA MUNDIAL.	85
CRISIS Y RECONSTRUCCIÓN DE LA ECONOMÍA INTERNACIONAL	
6. LA CRISIS DE LOS AÑOS TREINTA	99
7. LAS ECONOMÍAS SOCIALISTAS DE PLANIFICACIÓN CENTRALIZADA	117
8. LA ÉPOCA DORADA DE LA ECONOMÍA CAPITALISTA	129

Introducción

¿Qué palancas han permitido aumentar la riqueza de las naciones? ¿En qué consiste realmente esta riqueza? ¿Cómo se mide? ¿Por qué el aumento de la riqueza ha ido acompañada de la persistencia de la pobreza? ¿Qué transformaciones experimenta una sociedad con el desarrollo económico? ¿Qué transformaciones favorecen o dificultan el progreso de una economía y de una sociedad? Formular bien estas preguntas, e intentar encontrarles respuestas, es la tarea de alumnos y profesores en el estudio de la historia económica.

La masificación de las aulas y las prisas por completar el programa suelen acabar sustituyendo ese intercambio de preguntas y respuestas por una especie de recetario. El aprendizaje se empobrece, el tedio desbanca a la curiosidad intelectual. El esfuerzo por evitarlo ha llevado al Departamento de Historia e Instituciones Económicas de la Universidad de Barcelona a intentar innovar la docencia universitaria. Esta *Guía práctica de historia económica mundial* forma parte de esa pelea contra la reducción de la enseñanza a mera prédica destinada a quedar sepultada en unos apuntes de clase.

La *Guía* es una colección de materiales diversos, que combina datos estadísticos -especialmente series temporales de diversas variables referidas a cada periodo- con mapas, esquemas, ejemplos, cronologías y textos breves de autores clásicos. Su carácter abierto permite abordar los problemas metodológicos que suele suscitar la lectura de series históricas o de tablas numéricas de diverso tipo. Pero la ambición de esta *Guía* va más allá. Está pensada para dar un soporte práctico, tanto a las horas lectivas como a las horas de estudio individual, para que cada lector pueda plantearse por sí mismo los problemas, las nociones y los análisis básicos de cada tema.

El índice de la *Guía* es un programa desglosado de historia económica mundial. Las cifras, series estadísticas, mapas, esquemas y textos remiten en cada caso a un apartado específico de un tema concreto de ese programa. De esa forma la *Guía* se convierte en una especie de thesaurus que concentra los hechos e ideas más importantes, de tal modo que estudiantes y profesores puedan formularse mutuamente cuestiones que iluminen, concreten o discutan la explicación general. La bibliografía básica que se recomienda para cada tema está pensada para profundizar en las respuestas a esas preguntas.

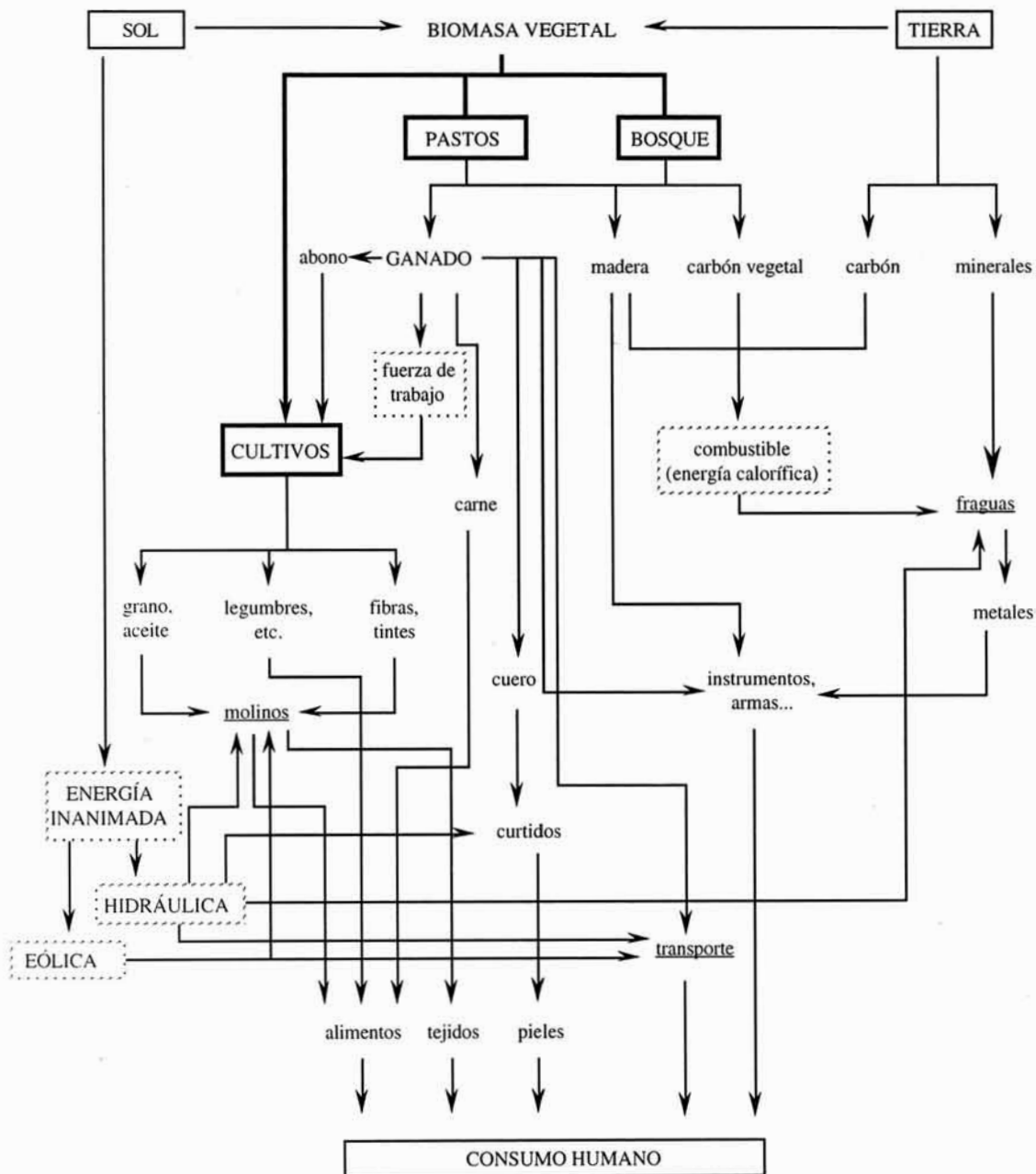
Esta ha sido la intención y la motivación del esfuerzo realizado por el Departamento de Historia e Instituciones Económicas, y de la ayuda recibida por el Gabinete de Evaluación e Innovación Universitaria (GAIU) de la Universidad de Barcelona. El carácter abierto del material y las múltiples posibilidades que ofrece su exploración intentan hacer de esta *Guía* un vehículo de aprendizaje intelectualmente interactivo. Esperamos que la prueba de su uso en la enseñanza de la historia económica en las Facultades de Ciencias Económicas, en las Escuelas de Empresariales y en las Facultades de Geografía e Historia, así lo demuestre.

Enric Tello i Aragay
(coordinador de la *Guía Práctica de Historia Económica Mundial* del Departamento de Historia e Instituciones Económicas de la Universidad de Barcelona)

1. LAS ECONOMÍAS EUROPEAS PREINDUSTRIALES

- 1.1 Producción y distribución del producto agrario
- 1.2 El crecimiento del comercio y de la manufactura

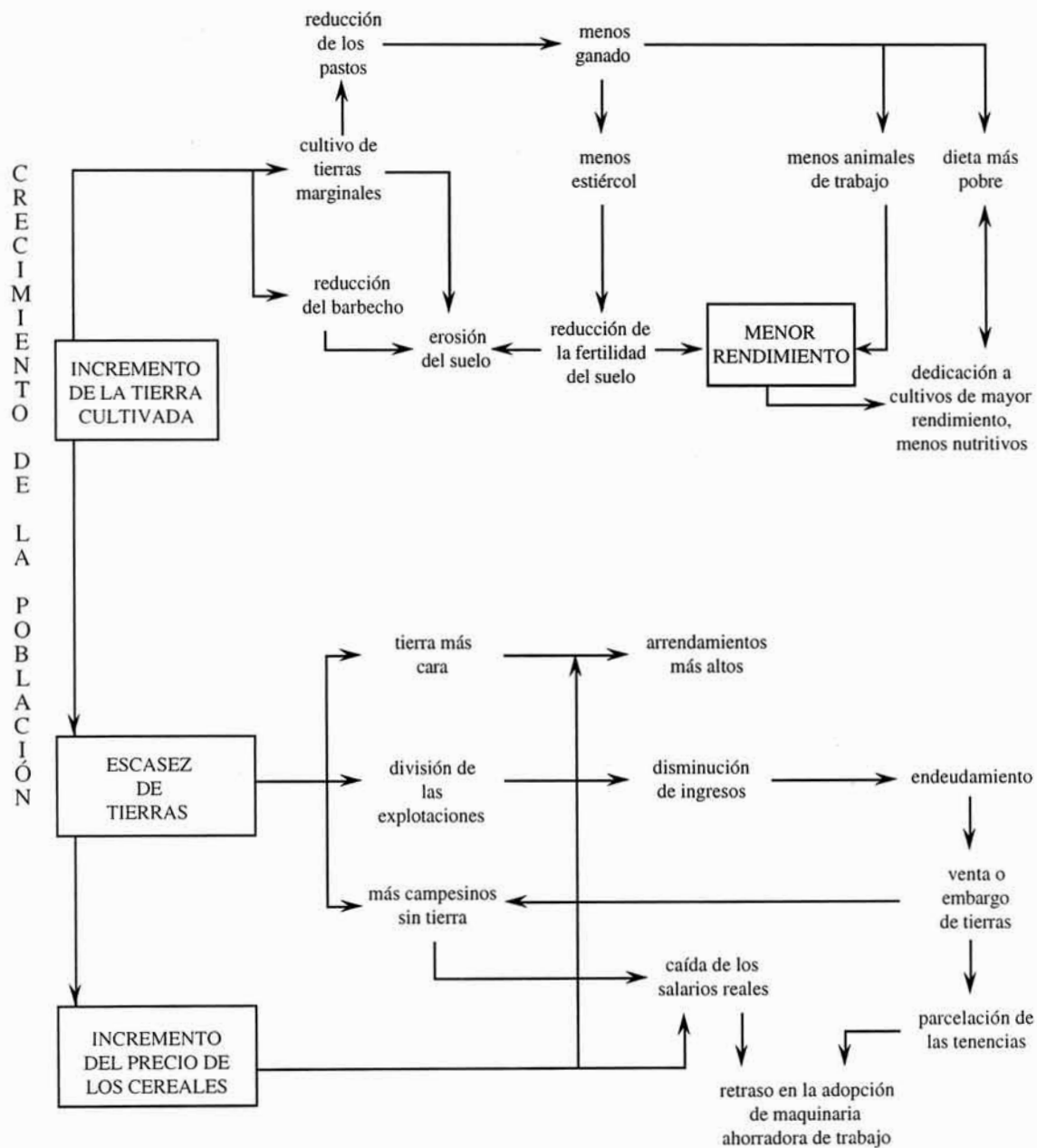
Energía y materiales en las economías «orgánicas» preindustriales



Si seguimos cualquier línea de producción del mundo preindustrial, desde el consumo final hasta los recursos naturales, comprobamos que casi todas las materias primas, fuentes de energía y productos intermedios eran de origen orgánico

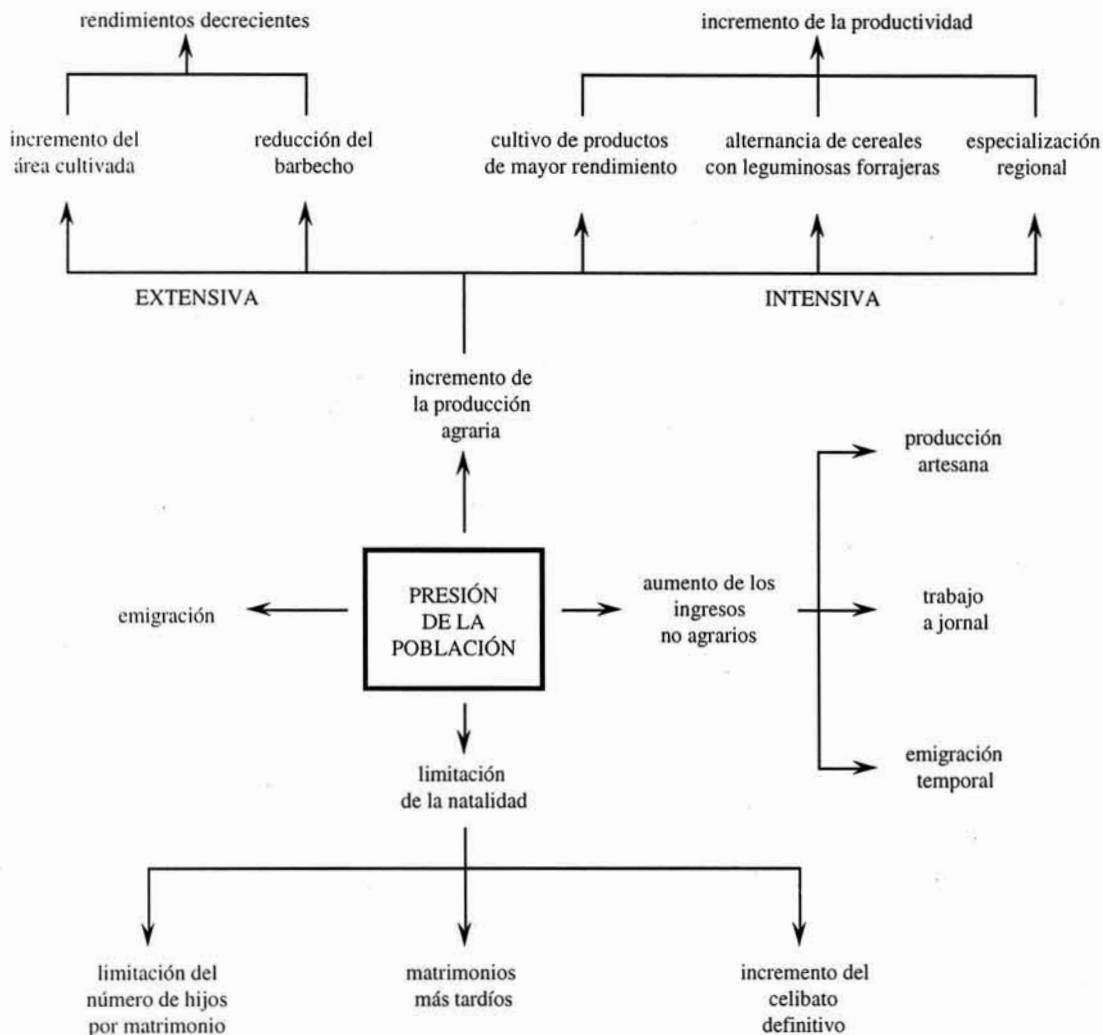
Fuente: Elaboración propia

Síntomas y consecuencias del exceso de población *los rendimientos decrecientes*



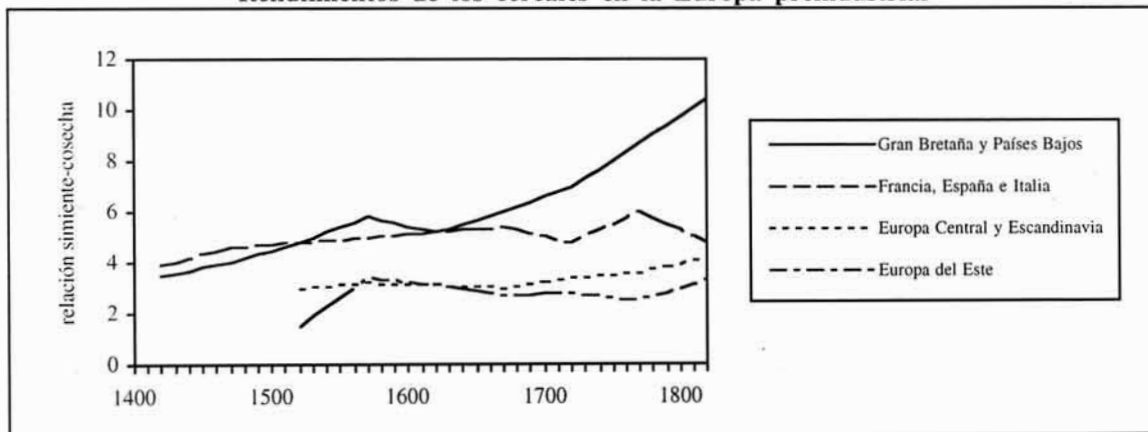
Fuente: Inspirado en D.B. GRIGG, *Population Growth and Agrarian Change. An Historical Perspective*, Cambridge, 1980, p. 45

Posibles respuestas al aumento de la población



Fuente: Inspirado en D.B. GRIGG, *Population Growth and Agrarian Change. An Historical Perspective*, op. cit., p. 46

Rendimientos de los cereales en la Europa preindustrial



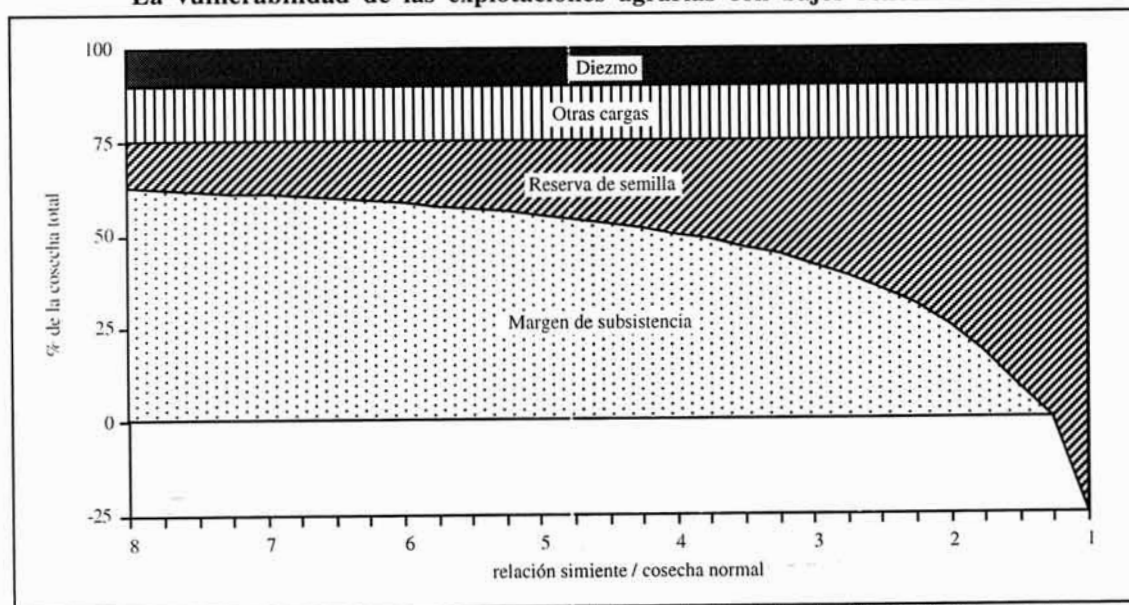
Fuente: N.J.G. POUNDS, *An Historical Geography of Europe, 1500-1840*, Cambridge University Press, 1979, p. 181

Los efectos de la oscilación de los rendimientos en una explotación agraria preindustrial

Capacidad de trabajo (un adulto con un par de bueyes): 12 h. Siembra: 350 litros por h. Reserva de semilla: 25% de una cosecha normal Rendimiento de una cosecha normal: 4 por 1 Rendimiento de una cosecha pobre: 2,4 por 1 (60% cosecha normal) Precio hectolitro cosecha normal: 1 Precio hectolitro cosecha pobre: 1,71 Consumo familiar (4 miembros a 0,666 kg día): 14,5 hectolitros Resto de gastos familiares (1/3 del valor del pan en un año normal) Impuestos y arrendamientos: 20% cosecha normal (en dinero)								
	EXPLOTACIÓN DE TAMAÑO SUFICIENTE				EXPLOTACIÓN DE TAMAÑO INSUFICIENTE			
	cuenta en especie		cuenta en dinero		cuenta en especie		cuenta en dinero	
	cosecha normal	cosecha pobre	cosecha normal	cosecha pobre	cosecha normal	cosecha pobre	cosecha normal	cosecha pobre
a- cosecha (hl)	168,00	100,80			84,00	50,40		
b- valor de la cosecha			168,00	172,72			84,00	86,36
c- consumo familiar	14,50	14,50	4,83	4,83	14,50	14,50	4,83	4,83
d- pago de los diezmos	16,80	10,08			8,40	5,04		
e- reserva de semilla (hl)	42,00	42,00			21,00	21,00		
f- gastos de trabajo			19,20	15,60			6,00	7,80
g- impuestos, arrendamientos			33,60	33,60			16,80	16,80
h- total de gastos (c+d+e+f+g)	73,30	66,58	57,63	54,03	43,90	40,54	27,63	29,43
i- cosecha disponible (a-h)	94,70	34,22			40,10	9,86		
j- valor cosecha disponible (b-h)			94,70	58,52			40,10	16,86
k- renta neta (j-h)			37,07	4,48			12,47	-12,57

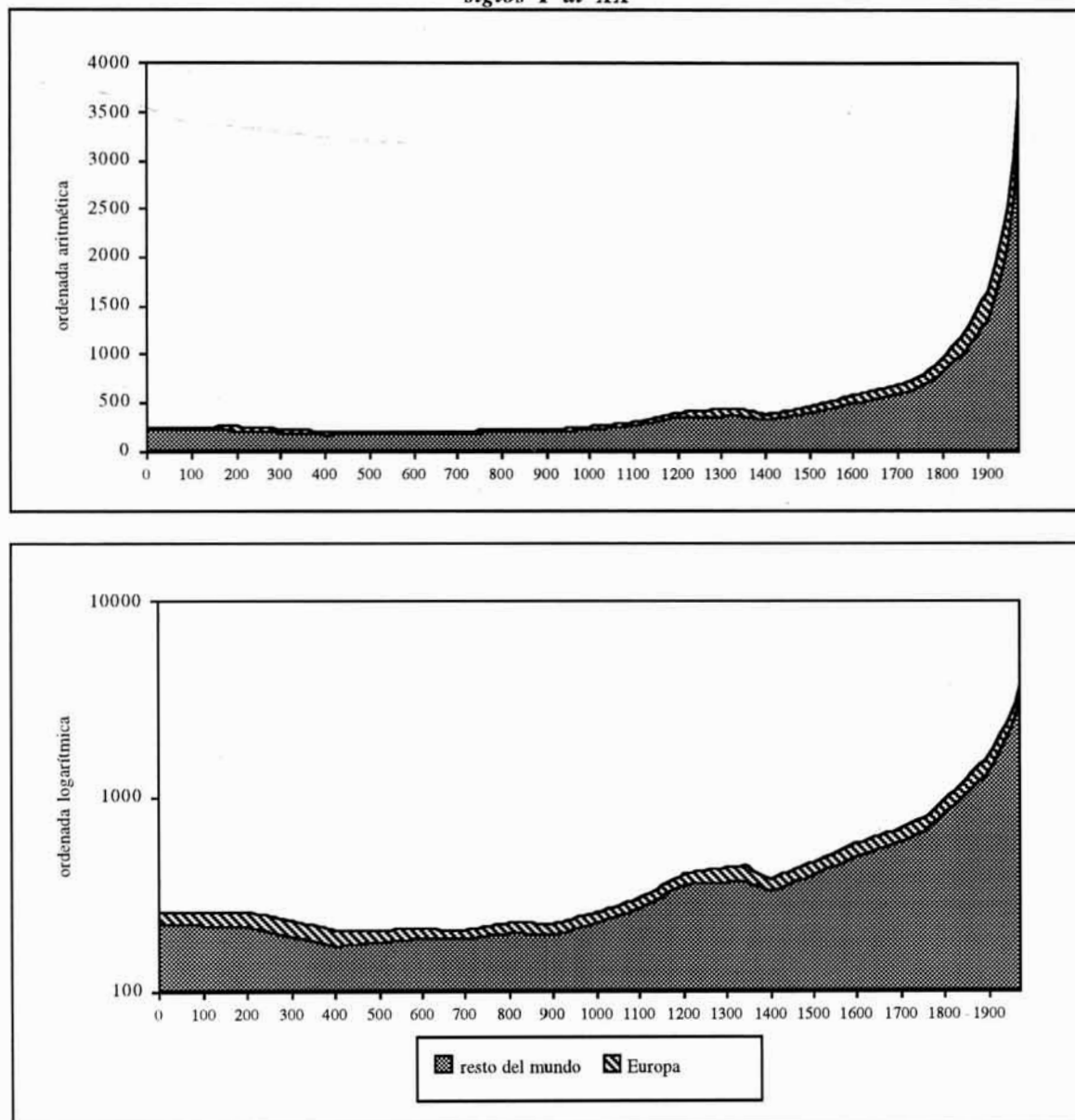
Fuente: Elaboración propia a partir de P. J. BOWDEN (ed.), *Economic Change: Prices, Wages, Profits and Rents, 1500-1750*, vol. 1; J. THIRSK (ed.) *Chapters from the Agrarian History of England and Wales 1500-1750*, Cambridge U.P., 1990, p. 78; E. A. WRIGLEY, *Gentes, ciudades y riqueza*, Crítica, 1994, p. 153

La vulnerabilidad de las explotaciones agrarias con bajos rendimientos



Fuente: Inspirado en B.H. SLICHER van BATH, *Historia agraria de la Europa Occidental, 500-1850*, Península, Barcelona, 1974, p. 32

La población mundial y la población europea en millones de habitantes siglos I al XX



Fuente: J.N. BIRABEN, "Essai sur l'évolution du nombre des hommes", *Population*, XXXIV, 1, 1979, p. 16

La tasa de crecimiento anual acumulativo expresa en forma de porcentaje el crecimiento de una magnitud en un lapsus de tiempo, de acuerdo con la siguiente fórmula:

$$r = \left(\sqrt[n]{\frac{X_f}{X_p}} - 1 \right) * 100$$

donde r es la tasa, Xp el valor de la magnitud al principio del periodo, Xf al final del periodo y n el número de años. Una forma intuitiva de captar el significado de diferentes tasas de crecimiento anual acumulativo es calcular cuánto tiempo tardaría en duplicarse una magnitud con una tasa determinada:

tasa de crecimiento	tiempo de duplicación
0,1%	690 años
0,5%	141 años
1,0%	70 años
2,0%	35 años

1. LAS ECONOMÍAS EUROPEAS PREINDUSTRIALES

1.1 Producción y distribución del producto agrario

Población mundial y población europea
millones de habitantes y tasas de crecimiento anual acumulativo

año	Mundo	Europa	Rusia	Asia	África	América	Oceanía
0	252	31	12	170	26	12	1
200	257	44	13	158	30	11	1
600	208	22	11	134	24	16	1
1000	253	30	13	152	39	18	1
1200	400	49	17	258	48	26	2
1340	442	74	16	238	80	32	2
1400	375	52	13	201	68	39	2
1500	461	67	17	245	87	42	3
1600	578	89	22	338	113	13	3
1700	680	95	30	433	107	12	3
1750	771	111	35	500	104	18	3
1800	954	146	49	631	102	24	2
1850	1.241	209	79	790	102	59	2
1900	1.634	295	127	903	138	165	6
1950	2.530	395	180	1.393	219	330	13
1985	4.856	492	279	2.836	555	669	25
0-1750	0,06	0,07	0,06	0,06	0,08	0,02	0,06
1750-1850	0,47	0,63	0,81	0,45	-0,01	1,19	-0,40
1850-1950	0,71	0,64	0,83	0,57	0,77	1,74	1,88
1950-1985	1,87	0,63	1,26	2,05	2,69	2,04	1,89

Fuente: J.N., BIRABEN, "Essai sur l'évolution ...", op. cit., p. 16

Población de diversos países capitalistas desarrollados
millones de habitantes

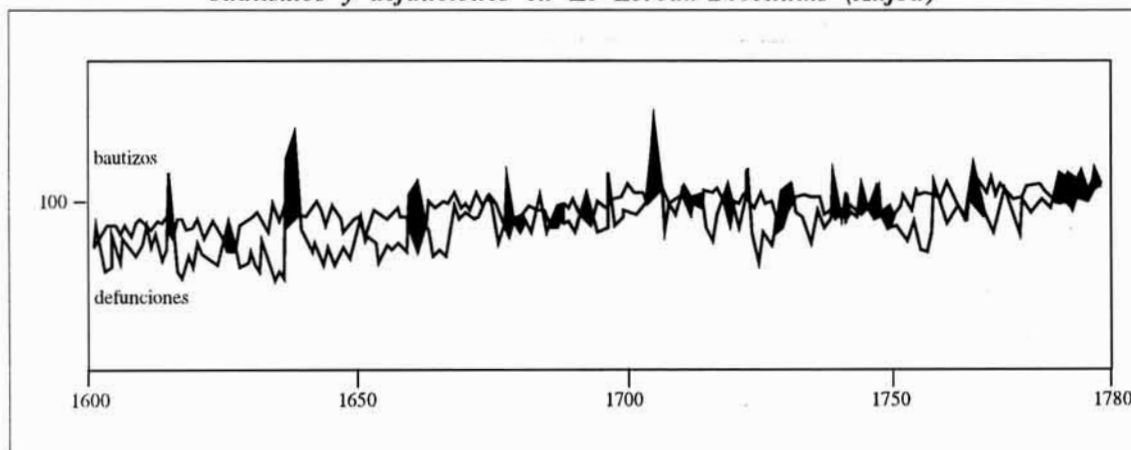
año	G.B.	Francia	Alemania	Italia	EE.UU.	Japón
1500	4,40	16,40	12,00	10,00	—	12,00
1600	6,80	19,00	16,00	13,10	—	14,00
1700	8,40	21,12	15,00	13,20	0,25	30,00
1760	11,05	25,25	18,31	15,80	1,59	30,00
1820	21,24	30,70	24,91	19,00	9,62	31,00
1850	27,42	35,80	33,75	24,08	23,26	32,00
1870	31,39	38,44	39,23	26,26	39,91	34,00
1900	41,16	38,94	56,05	32,86	76,09	44,10
1920	43,72	39,00	60,89	36,34	106,47	55,82
1950	50,36	41,84	49,98	47,11	152,27	82,90
1980	56,31	53,88	61,57	56,42	227,76	116,80

Nota: En 1871 Alsacia y Lorena pasan a Alemania con 1,58 millones de habitantes; a partir de 1919 éstos territorios retornan a Francia. Alemania incluye el Sarre entre 1919 y 1946 y, a partir de 1947, es la población de la República Federal, incluyendo también la población de Berlín Occidental y el Sarre. Roma, con 0,8 millones, se incluye en Italia en el año 1870 (Venecia en 1866); las conquistas territoriales incorporan a Italia 1,47 millones en 1921, perdiendo 0,63 millones en 1947. Gran Bretaña pierde en 1920 el sur de Irlanda con 3,1 millones de habitantes. Japón pierde alrededor de 0,6 millones después de 1946 como consecuencia de cesiones territoriales y añade cerca de un millón con la incorporación de Okinawa en el año 1973. Estados Unidos incluye Alaska y Hawai.

Fuente: MADDISON, A., *Historia del desarrollo capitalista*, Ariel, Barcelona, 1991, pp. 158-168

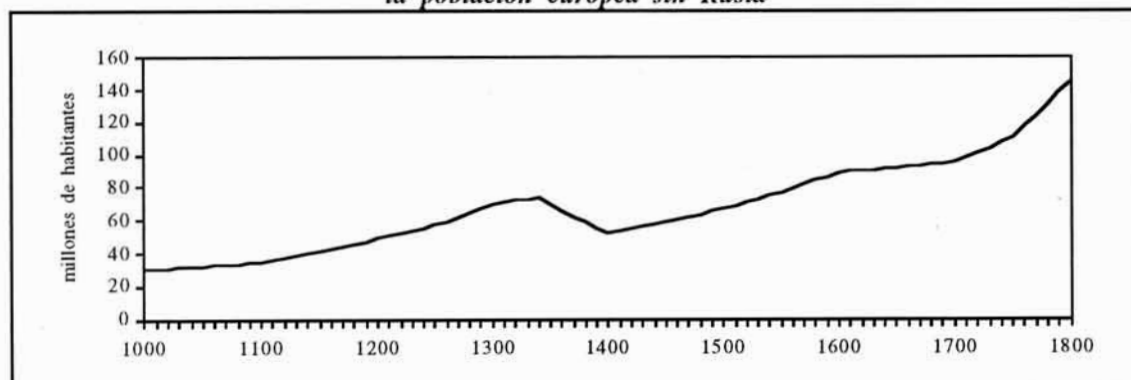
Las fases de expansión y contracción demográficas

Natalidad, mortalidad y crecimiento vegetativo *bautismos y defunciones en Le Loroux-Béconnais (Anjou)*



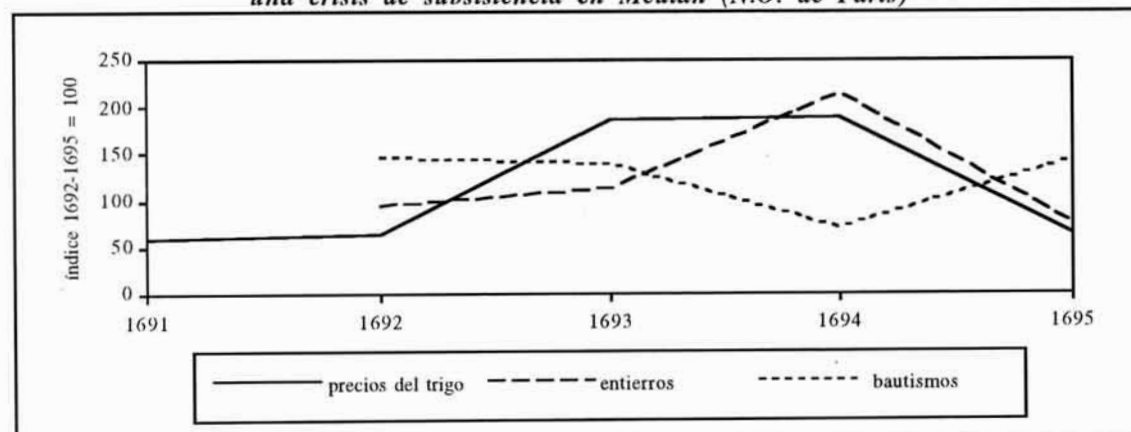
Fuente: C. WILSON y G. PARKER, *An Introduction to the Sources of European Economic History, 1500-1800*

Tendencias seculares *la población europea sin Rusia*



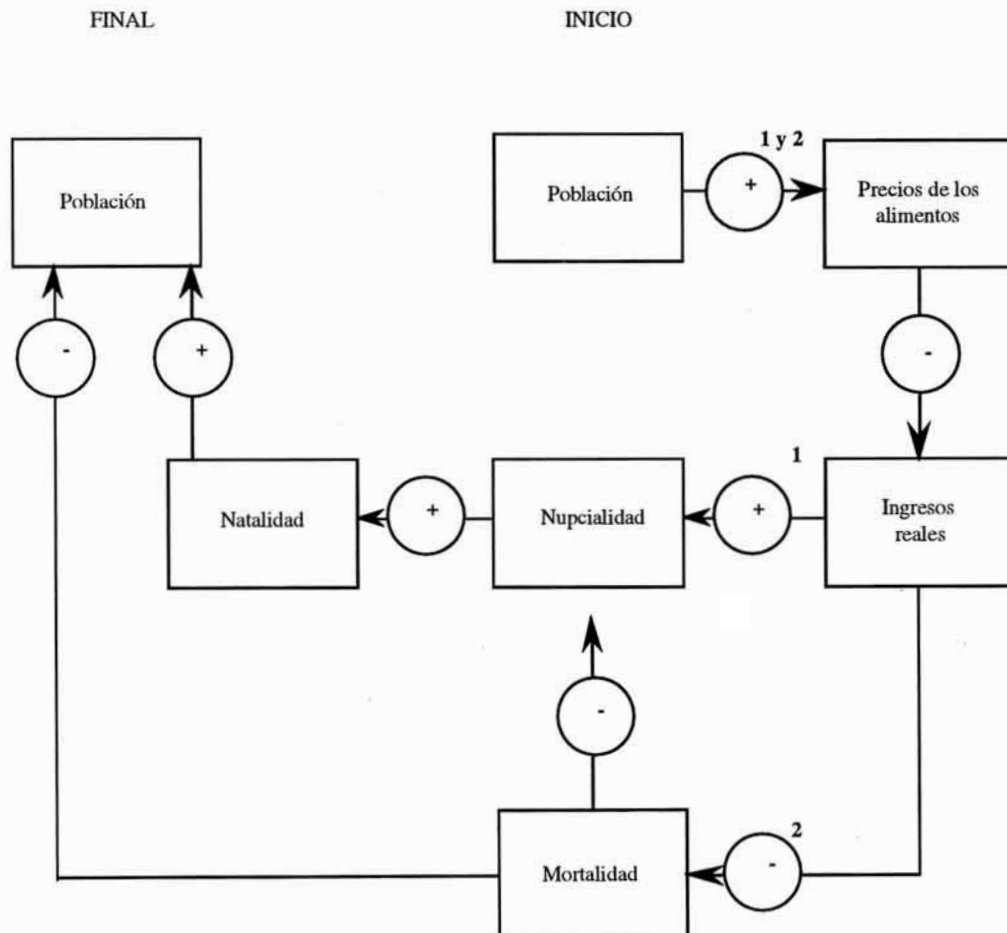
Fuente: J.N. BIRABEN, "Essai sur l'évolution...", op. cit., p. 16

Las fluctuaciones a corto plazo *una crisis de subsistencia en Meulan (N.O. de París)*



Fuente: Elaboración propia a partir de P. KRIEDTE, *Feudalismo tardío y capital mercantil*, Crítica, Barcelona, 1982, p. 15

Factores reguladores
el sistema maltusiano de frenos preventivos y compulsivos en una fase de expansión demográfica o en una fase de recesión

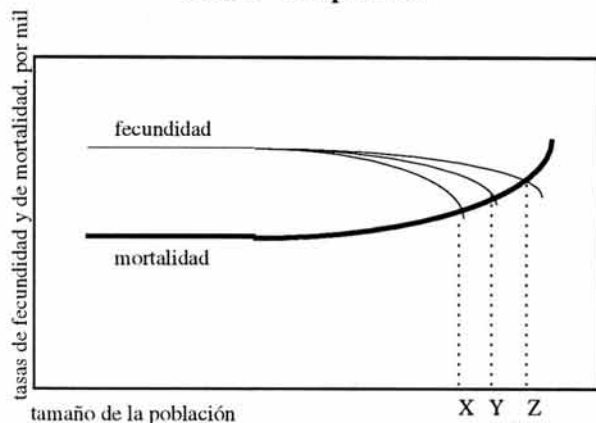


Nota: el sentido de las flechas indica la dirección presunta de la causalidad; el signo + o - indica la correlación directa o inversa sobre el siguiente fenómeno. En el recorrido 1 el papel de la nupcialidad es considerable mientras que en el recorrido 2 es débil.

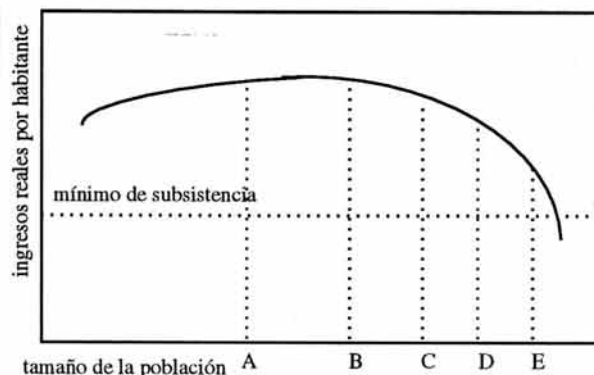
Fuente: Elaboración a partir de E.A. WRIGLEY, *Historia y población*, Crítica, Barcelona, 1985, pp. 35-54 y 109; M. LIVI-BACCI, *Historia mínima de la población mundial*, Ariel, Barcelona, 1990, pp. 85

La noción de «techo malthusiano» y su superación

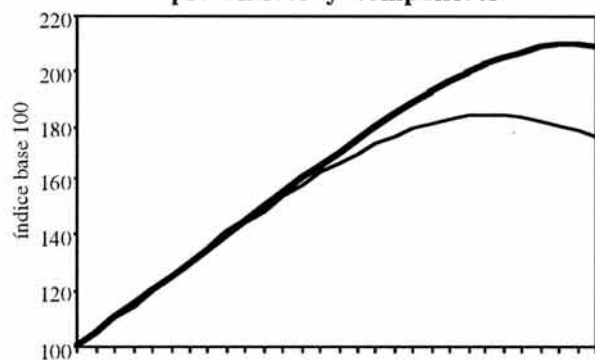
"Frenos preventivos" y
 "Frenos compulsivos"



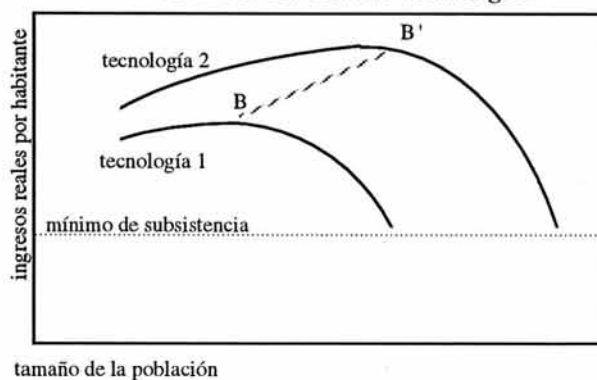
Relación entre la densidad de población
 y los niveles de vida



Evolución de la población con frenos
 preventivos y compulsivos



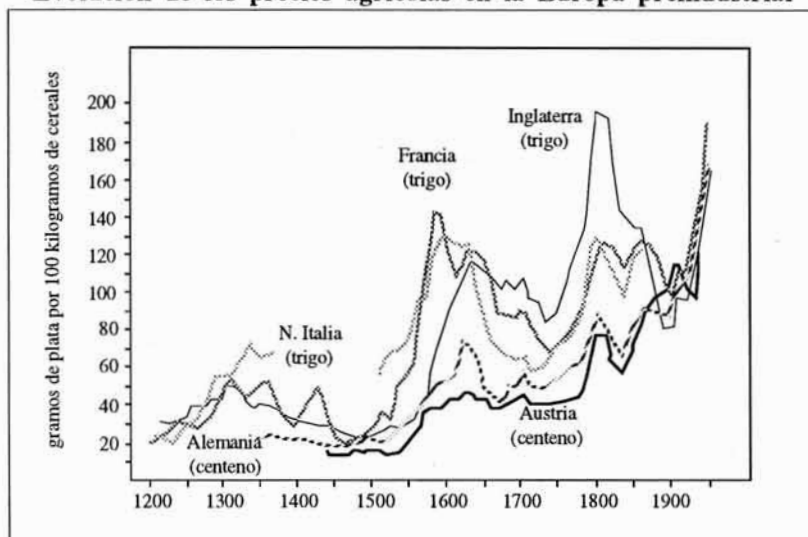
Posible tendencia ascendente de los niveles
 de vida con un cambio tecnológico



Cuando el tamaño de la población aumenta y se alcanza un techo malthusiano relativo a una tecnología determinada, el crecimiento demográfico se para bien porque actúan, muy rápidamente, los frenos preventivos sobre la fecundidad, bien porque actúan, más tarde, los frenos compulsivos sobre la mortalidad.

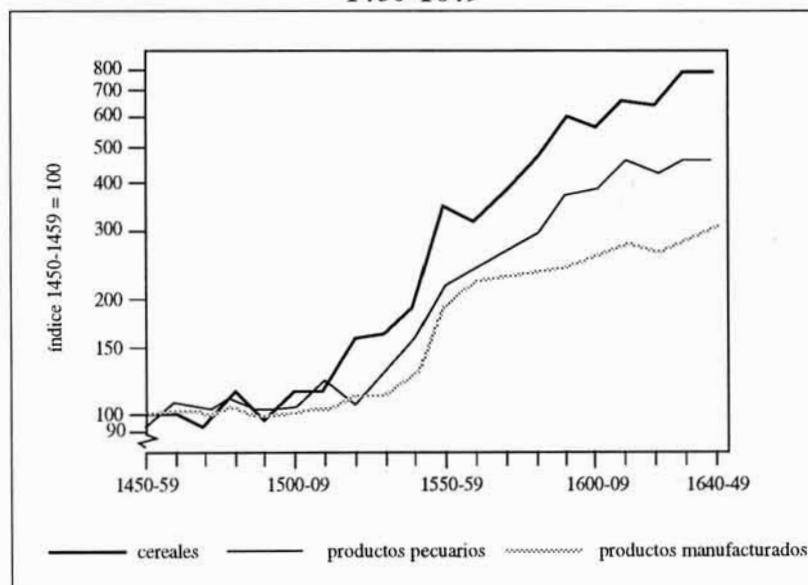
Fuente: E.A. WRIGLEY, *Historia y población*, op. cit., pp. 35-37 y elaboración propia

Evolución de los precios agrícolas en la Europa preindustrial



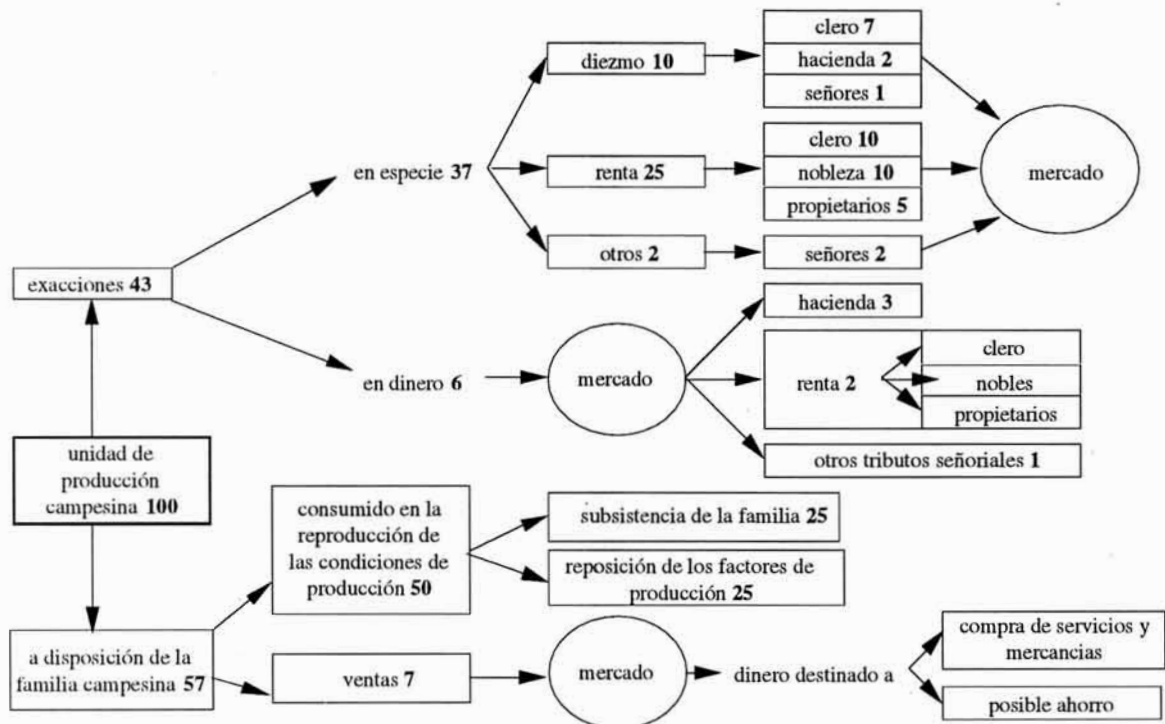
Fuente: D.B. GRIGG, *The Dynamics of Agricultural Change*, St. Martin's Press, Nueva York, 1982, p. 55

Precios agrícolas e industriales en Inglaterra 1450-1649

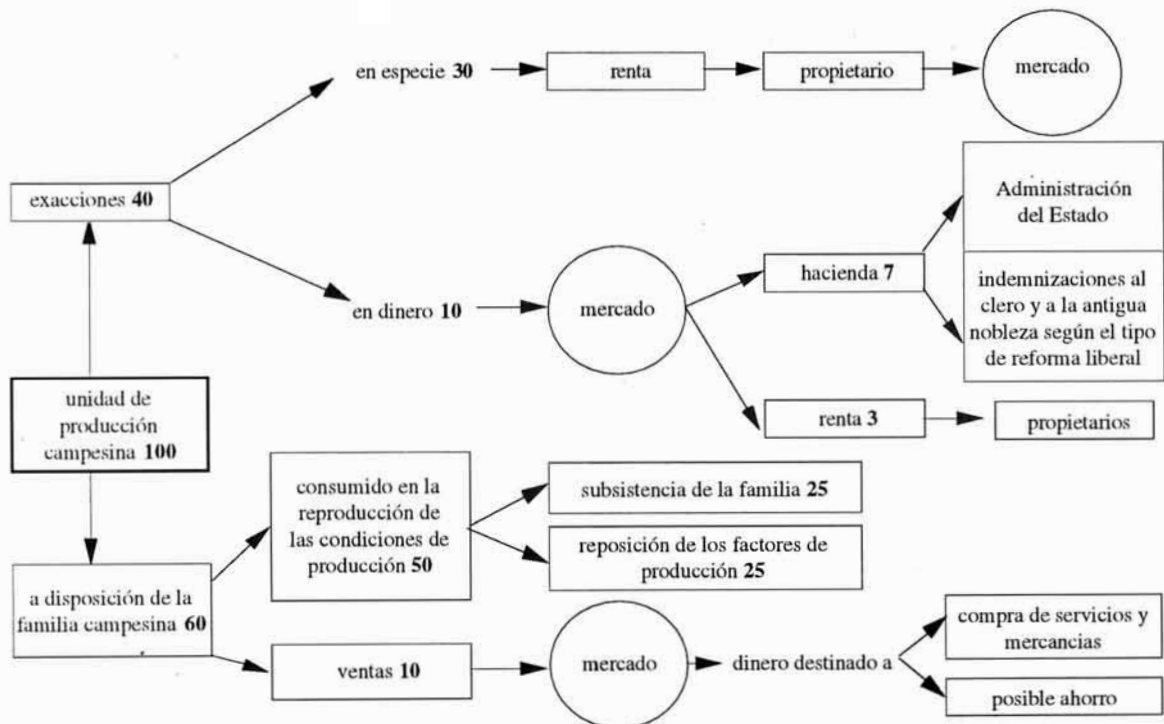


Fuente: P. KRIEDTE, *Feudalismo tardío y capital mercantil*, op. cit., p. 68

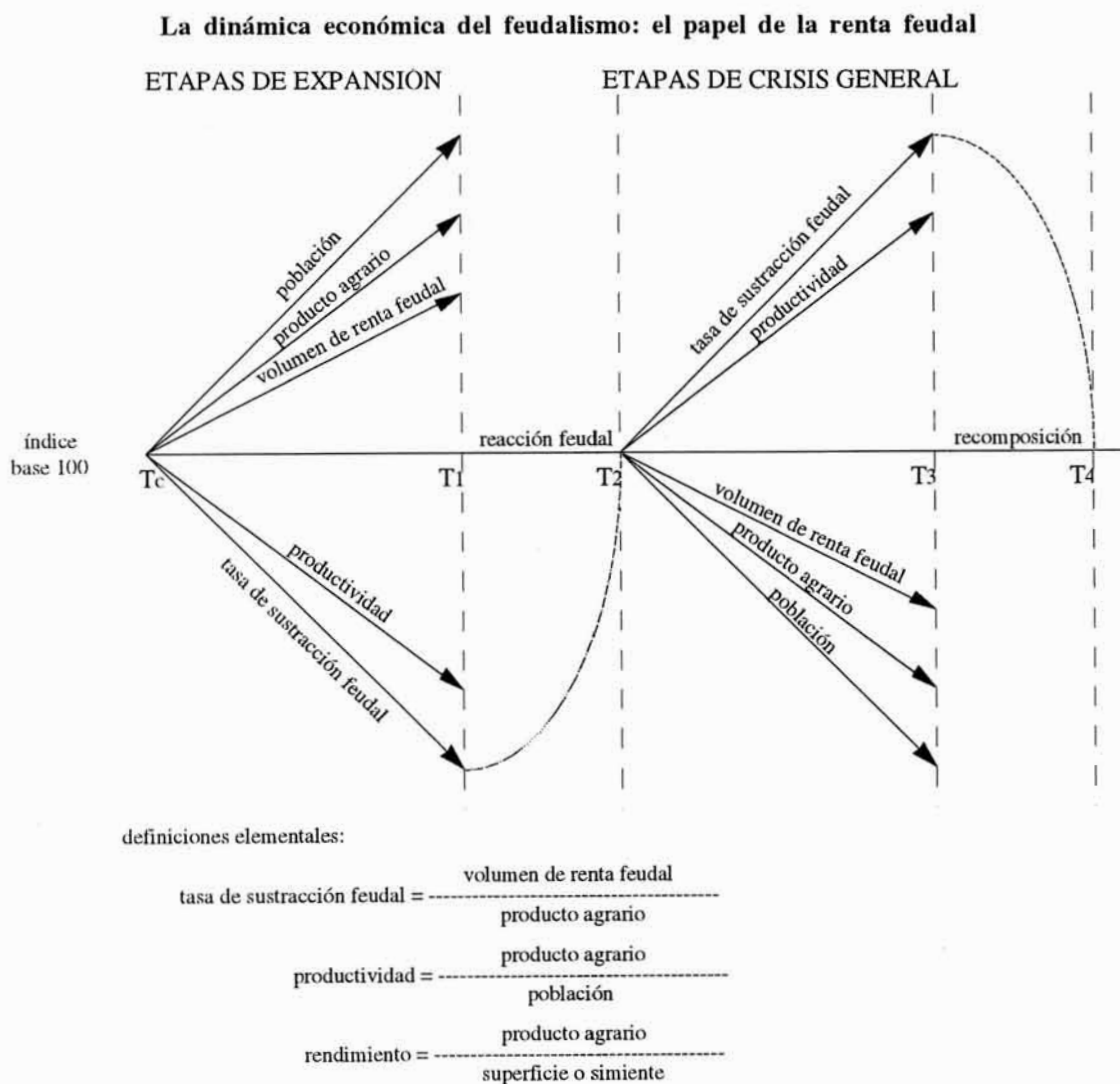
Modelo de distribución del producto agrario en el Antiguo Régimen hasta el año 1800



Modelo de distribución del producto agrario después de las reformas liberales hacia 1860



Fuente: A. GARCÍA SANZ, *Historia agraria de la España Contemporánea, I*, Crítica, Barcelona, pp. 66-67



Fuente: Elaboración propia a partir de P. KRIEDTE, *Feudalismo tardío y capital mercantil*, op. cit., p. 13

La dinámica económica del feudalismo: el papel de la renta feudal

Las causas de la sucesión de auges y crisis tienen que buscarse en tres direcciones:

1) Durante el auge secular una relación de influencia positiva entre el crecimiento de la población y el de la economía determinaba en primer lugar el desarrollo de las fuerzas productivas; aquélla, sin embargo, se volvía pronto negativa. Hasta un cierto punto el crecimiento de la población y el de la economía se habían acelerado mutuamente. Posteriormente, el crecimiento de la economía era menor que el de la población; éste se adecuaba con retraso -o no se adecuaba- al menor crecimiento de la economía. Los campesinos comenzaban a labrar terrenos marginales que hasta entonces habían utilizado sobre todo como campo de pastoreo. La producción de abono disminuía. A partir de entonces quedaba destruido el equilibrio entre el cultivo de cereales y la ganadería, de importancia fundamental para la fertilidad del suelo. La ley de rendimiento decreciente de la tierra comenzaba a actuar. La productividad del trabajo empleado en la agricultura disminuía, el producto por capita se reducía. Aparecían un sinnúmero de pequeñas parcelas que eran explotadas por sus poseedores al borde del mínimo vital. Si una cosecha salía mal, estaban condenados al hambre.